

LE PITCH POUR APPROCHER UN PARTENAIRE EVENTUEL

Idéalement à l'oral, max 1min30

L'ACCROCHE (15 SEC)

Pour attirer l'attention, vous pouvez en intro :

- Partager une information ou un chiffre choc relatif :
 - Si vous êtes une ONG : au besoin social que vous voulez adresser et qui serait proche des enjeux du secteur de l'entreprise.
 - Si vous êtes une entreprise : à votre secteur d'activité dans le pays d'intervention envisagé.
- Mettre en avant un contact commun, un évènement auquel vous avez conjointement participé...

PROBLEMATIQUE GENERALE (15 SEC)

Présentez la problématique que vous souhaitez adresser et en quoi elle répond aux enjeux respectifs de votre structure et à ceux de votre éventuel partenaire.

VOTRE STRUCTURE (15 SEC)

Présentez votre organisation en une phrase (objet social, solutions proposées).

LE PROJET PARTENARIAL (30 SEC)

Présenter le projet, en précisant :

- Les rôles que vous avez envisagés pour chacun ;
- Les impacts espérés pour les 2 organisations et pour les bénéficiaires.

CONCLUSION (15 SEC)

Se mettre d'accord sur la suite (prise de RDV, mise en relation avec le bon interlocuteur au sein de l'organisation...).